

Vous êtes accueillis et pris en charge par les organisateurs. Des documents pédagogiques contenant les conférences vous seront fournis.

- 8h30-9h00 : Café d'accueil
- 9h00-9h10 : Présentation de la journée
- 9h10-9h50 : Géomarketing, aides à l'installation et formalités administratives
- 9h50-10h50 : Modes d'exercice et incidences économiques
- **10h50-11h15 : Pause**
- **11h15- 12h30 : Vécu et témoignage d'un infirmier libéral / Questions/réponses avec les participants – Télétransmission et nomenclature**
- **12h30-14h : Pause déjeuner**
- 14h-14h30 : La couverture sociale
- 14h30-15h : Les assurances
- 15h-16h : Le budget prévisionnel et le financement
- 16h-17h : Les postes clés de la 2035
- 17h-18h : Clôture de la journée et questionnaire d'évaluation (Prévoir de rester au moins jusqu'à 17h30, merci)

### Détail des thèmes abordés :

- **Étude de marché - Géomarketing :**

Des outils existent pour évaluer le potentiel du lieu de votre installation. Très précis, ils permettent de connaître la population d'un secteur, sa consommation de soins, l'attractivité d'un secteur sur les communes alentour...

- **Aides à l'installation :**

Des dispositifs permettent de bénéficier d'exonérations fiscales et d'allègement des charges sociales et d'impôts. Il faut en connaître le détail pour pouvoir en profiter !

- **Modes d'exercice et incidences économiques :**

L'exercice libéral, la collaboration, l'exercice au sein d'une SCM, SCP et SISA ou d'une SEL : comment évaluer le juste prix de votre association, quelles différences entre ces modes d'exercice et quelles en sont les incidences économiques ?

- **Formalités de l'installation :**

Listing des démarches auprès de l'Ordre, de l'URSSAF, de l'Assurance maladie, des impôts... pour ne rien oublier des formalités.

- **Vécu et témoignage d'un infirmier libéral installé en cabinet de groupe : motivations, parcours, patientèle, télétransmission, nomenclature, relations CPAM, relations interprofessionnelles, formation...**

- **Assurances et Couverture sociale :**

Comment êtes-vous couverts en cas de maladie et maternité par l'assurance obligatoire CARPIMKO ? Quand une assurance complémentaire peut-elle être nécessaire ?

- **Budget prévisionnel et Financement :**

Comment financer son installation et son matériel ? Le projet est-il rentable ? Quel type de financement choisir (crédit bancaire, leasing mobilier et immobilier) ? Comment négocier ? Qu'est-ce qui est négociable ?

- **Postes clés de la 2035 (déclaration des revenus professionnels) :**

Pour tout comprendre pour optimiser sa fiscalité : frais déductibles, amortissements, leasings, conditions d'exonérations des plus-values.